



COMMUNIQUE DE PRESSE

2007 - 2008



Software for Trusted Services™



Communiqué de Presse

STS Group renforce son offre d'archivage légal en prenant une participation majoritaire dans la société Keyvelop, le spécialiste des échanges de documents électroniques à valeur probatoire

Paris, 23 Janvier 2007

STS Group vient de prendre une participation de 60% dans le capital de KEYVELOP pour un investissement financier de 300.000€ dont 200.000€ au titre d'une augmentation de capital qui lui était réservée

Keyvelop, éditeur d'un logiciel breveté en France et à l'étranger, USA compris, a été créée en 2004 par Pierre-Jean BILLON et a réalisé en 2006 un chiffre d'affaires de 300K€ pour un résultat net de 50K€.

Après augmentation de capital, les fonds propres de KEYVELOP seront de 550K€.

La solution développée par **Keyvelop**, enveloppe numérique universelle et inviolable, assure par ses fonctions la valeur probante réelle des échanges. Elle crée la traçabilité totale d'un échange ainsi que sa preuve et permet de certifier l'identité de l'expéditeur, de s'assurer de l'identité des destinataires, de crypter toutes les informations échangées, de certifier l'intégrité des fichiers transmis....

STS Group éditeur leader en Europe dans le domaine de l'archivage électronique légal dispose désormais, grâce au logiciel de KEYVELOP, d'une offre unique intégrant en sus de l'archivage des documents, leur échange à valeur probante.

A propos de STS Group

Editeur de logiciel spécialisé en Archivage Electronique Légal, leader en Europe avec plus de 2000 milliards d'objets électroniques archivés, STS Group affiche un modèle 100% variable. La distribution de son logiciel STS.net est entièrement assurée par ses partenaires : grandes SSII, intégrateurs, éditeurs spécialisés, hébergeurs, FAI, etc. Ce modèle permet à STS d'accéder directement aux clients les plus prestigieux, et de développer ses ventes sans être freiné par sa capacité commerciale.

Avec un chiffre d'affaires de 4,7Mo€ et un résultat net de 1,9Mo€ en 2006, STS Group affiche plus de 250 clients grands comptes.

STS Group est coté en Bourse, au Marché Libre, depuis novembre 2005 (codes MLSTS – FR0010173518).

L'animation du titre est assurée par EFI Securities – contact : 01 58 56 28 00 – securities@efi.f

Contacts : STS Group

Bernard Calvignac
bernard.calvignac@groupe-sts.com
www.groupe-sts.com

Agence de presse ITGS PR

Bernard Moal
bmoal@itgspr.fr
01 58 88 38 54



**S E C U R I T Y • T R A C K I N G
S O L U T I O N S**

Communiqué de presse
Paris, le 10 mars 2007

LOGON SI, intégrateur de la solution STS.Net de STS Group, SYSTEMIC et Inforca, annonce la création d'une Joint-Venture pour commercialiser en Europe la solution STS for EMC Documentum

SYSTEMIC/INFORCA, premier partenaire d'EMC en France et fort d'expériences en Europe, et LOGON SI, intégrateur de la solution STS.Net, signent un accord de joint-venture pour la création de la société IMC Solutions.

Cette société aura pour vocation la commercialisation exclusive de la solution STS for Documentum auprès des clients et partenaires des différentes sociétés partenaires : STS Group, LOGON SI, SYSTEMIC/INFORCA et EMC.

L'objectif de la société IMC Solutions est de proposer aux entreprises européennes souhaitant utiliser la technologie EMC Documentum pour la gestion de leurs données de prendre en compte les contraintes de l'archivage légal des objets électroniques :

- les demandes réglementaires en respectant les délais et les règles édictées par les instances réglementaires (et notamment en Europe MIFID, BâleII,...)
- les références européennes et modèles pour l'organisation des documents électroniques (MOREQ, OAIS,...)
- les contraintes de la loi sur le droit de la preuve aux technologies de l'information et relative à la signature électronique (directives européennes de 1999)
- les contraintes relatives à la protection des personnes physique à l'égard du traitement des données à caractère personnel et à la libre circulation de ces données (la CNIL pour la France)

Une organisation dédiée :

En complément des organisations commerciales de LOGON, SYSTEMIC/INFORCA, la société IMC Solutions se dotera :

- d'une organisation commerciale dédiée et spécialisée dans les logiciels EMC Documentum et STS.net,
- et d'une organisation de conseil et d'expertise maîtrisant les problématiques juridiques liées au marché émergent de l'archivage " valeur probante " dans les différents pays européens.

Rappel de STS for Documentum :

En janvier dernier STS Group et EMC ont signé un accord de partenariat technologique. STS.Net apporte à EMC Documentum un ensemble de services uniques permettant de mettre en œuvre rapidement un référentiel Documentum répondant aux normes de l'archivage légal :

- service d'horodatage
- Service de recrutement
- service de preuves

- service de journalisation
- appel à des services externes
- service et plate-forme d'échange sécurisé et à "valeur probante"

A propos de STS Group

Editeur de logiciel spécialisé en Archivage Electronique Légal, leader en Europe avec plus de 2000 milliards d'objets électroniques archivés, STS Group affiche un modèle 100% variable. La distribution de son logiciel STS.net est entièrement assurée par ses partenaires : grandes SSII, intégrateurs, éditeurs spécialisés, hébergeurs, FAI, etc. Ce modèle permet à STS d'accéder directement aux clients les plus prestigieux, et de développer ses ventes sans être freiné par sa capacité commerciale.

Avec un chiffre d'affaires de 4,7 Mo€ en 2006 et 1,9Mo€ de résultat net, STS Group affiche plus de 250 clients grands comptes.

STS Group est coté en Bourse, au Marché Libre, depuis novembre 2005 (codes MLSTS – FR0010173518).

L'animation du titre est assurée par EFI Securities – contact : 01 58 56 28 00 – securities@efi.f

Contacts : STS Group

Henry Cremades

henry.cremades@group-sts.com

(33) 1 47 51 33 36

www.group-sts.com

Agence de presse ITGS PR

Bernard Moal

bmoal@itgspr.fr

01 58 88 38 54

A propos de SYSTEMIC

Créée en 1994, Systemic accompagne les grandes entreprises pour l'étude, la préconisation, la mise en œuvre et le suivi de leur infrastructure de stockage, sauvegarde et archivage.

Ancien Directeur des Systèmes d'Information dans le groupe Banque Populaire, Hubert Taïeb, fondateur de Systemic, continue à mettre en exergue ce qu'il avait compris très tôt :

L'importance cruciale de la maîtrise des données dans l'exploitation optimale du patrimoine informationnel.

Dans cet esprit, Systemic s'est appuyé sur un constructeur solide et s'est engagé avec EMC, leader des infrastructures de l'information.

Avec un chiffre d'affaires de 35 M€ en 2006, Systemic est le premier intégrateur EMC en France et a atteint un niveau de certification des plus élevé.

Contact SYSTEMIC :

Hubert TAIEB

h.taieb@systemic.fr

331 58 18 38 88

www.systemic.fr

A propos d'INFORCA MONACO

Depuis 2005, INFORCA MONACO développe son expertise dans la définition et la mise en place d'architecture complexe de stockage. Avec une approche d'audit pointu, spécialisée dans l'étude des performances des plus grosses infrastructures informatiques bancaires, Inforca Monaco a su mettre en œuvre des solutions complètes en protégeant les investissements. Avec un chiffre d'affaires de 13 M€ en 2006, Inforca Monaco couvre un marché régional et Europe du Sud.

Contact INFORCA MONACO :

Jean-Philippe CLARET

jp.claret@inforca.fr

377 93 50 64 25
www.inforca.fr



L'intégrateur Rise signe un accord de partenariat avec l'éditeur STS group afin d'étendre son offre de sauvegarde et de stockage à l'archivage légal

Paris le 16 mars 2007,

STS Group, pionnier de l'Archivage Electronique Légal en Europe depuis 2000, éditeur de la solution STS.net, et coté au Marché Libre depuis octobre 2005, annonce un accord de partenariat avec Rise, intégrateur dans les domaines du stockage sur disque, de la sauvegarde, de l'archivage et des réseaux.

Créée il y a dix ans, Rise propose aujourd'hui un panel de solutions qui doivent correspondre aux trois critères définis par sa stratégie :

- Simplicité d'utilisation : Rise s'attache à proposer une indépendance à son client vis-à-vis du constructeur, et une mise en place du produit simple et rapide.
- Fiabilité des produits : haute disponibilité,...
- Coûts de possession moins élevé : Rise s'attache à proposer des solutions n'ayant pas de coûts cachés tels que des services payants après la vente...

En réponse aux attentes de ses clients en matière de stockage, et notamment en termes de haute disponibilité, Rise se distingue par la pertinence de ses solutions. Rise commercialise des gammes de produits telles que Xiotech, Compellent, Nexsan, Syncsort, reconnues pour leurs performances...

Pour élargir son offre et répondre aux demandes de plus en plus exigeantes de ses clients autour de l'archivage, Rise a choisi de travailler avec STS Group et de commercialiser la solution STS.net, solution d'archivage électronique à valeur légale. Les composantes de cette solution permettent :

- La capture multi canal des objets (document ou tout objet numérique)
- L'indexation automatique, semi-automatique ou manuelle
- Le classement et la recherche multi-axes et multi-critères
- L'automatisation des processus
- La conservation sécurisée
- L'archivage à valeur probante

Le choix d'un éditeur français pour répondre à cette problématique va de soi. En effet, à ce jour, les lois autour de l'archivage légal en Europe restent encore peu harmonisées. Pour la commercialisation de la solution STS.net, Rise cible en priorité les PME, ayant les mêmes contraintes que les grandes entreprises.

Enfin, au-delà des caractéristiques techniques et technologiques du produit, Rise a également apprécié la proximité géographique du site de STS Group et la compétence confirmée et pointue des équipes de l'éditeur.

« Assurer aux clients une installation simple, efficace et un suivi de qualité est pour nous une priorité. La qualité des équipes de l'éditeur STS Group et ses caractéristiques techniques correspondaient en tout point à notre stratégie. », déclare Jean-Luc Le Floch, Directeur Commercial de Rise.

Suite à ce partenariat, les deux sociétés organisent ensemble des petits déjeuners techniques : « les Mardis de l'Archivage », rendez-vous conviviaux ponctués de démonstrations. La première présentation s'est déroulée le 13 mars 2007 et portait sur la solution Keyvelop, solution d'enveloppe universelle sécurisée.

A propos de STS Group

Editeur de logiciel spécialisé en Archivage Electronique Légal, leader en Europe avec plus de 2000 milliards d'objets électroniques archivés, STS Group affiche un modèle 100% variable. La distribution de son logiciel STS.net est entièrement assurée par ses partenaires : grandes SSII, intégrateurs, éditeurs spécialisés, hébergeurs, FAI, etc. Ce modèle permet à STS d'accéder directement aux clients les plus prestigieux, et de développer ses ventes sans être freiné par sa capacité commerciale.

Avec un chiffre d'affaires de 4,7 Mo€ en 2006 et 1,9Mo€ de résultat net, STS Group affiche plus de 250 clients grands comptes.

STS Group est coté en Bourse, au Marché Libre, depuis novembre 2005 (codes MLSTS – FR0010173518).

L'animation du titre est assurée par EFI Securities – contact : 01 58 56 28 00 – securities@efi.f

A propos de RISE

Les équipes de Rise préconisent et mettent en place des solutions de stockage et de sauvegarde innovantes.

Ces offres constructeurs et éditeurs ont pour objectifs communs :

- De simplifier la mise en place et l'utilisation de votre infrastructure de stockage.
- De réduire les coûts directs et indirects pour gérer et conserver vos données.

Dans son Democenter, centre de tests et de validation, Rise met à votre disposition l'ensemble des technologies sélectionnées.

L'ensemble des techniciens et ingénieurs certifiés vous garantit une expertise liée à la mise en place de vos infrastructures de stockage et de sauvegarde.

Contacts : STS Group

Henry Cremades

henry.cremades@group-sts.com

(33) 1 47 51 33 36

www.group-sts.com

Agence de presse ITGS PR

Bernard Moal

bmoal@itgspr.fr

01 58 88 38 54



STS Group à la conquête de la chine

Communiqué de presse

Rueil-Malmaison, le 30 mars 2007

La société française STS Group, éditrice d'une solution logicielle dédiée à l'archivage électronique à valeur légale permettant de gérer de façon sécurisée le cycle de vie des archives : (versement, traitement, conservation et communication) poursuit son développement international en signant un accord de partenariat avec l'un des plus importants intégrateurs chinois dans le monde IT : la société EASTEQ.



Détail et descriptif de la solution STS.Net sur le site d'EASTEQ

Forte de 160 ingénieurs basés à Shanghai, Shenzhen et Beijing, EASTEQ est la première SSII Chinoise au rayonnement international. EASTEQ, qui a l'ambition de devenir le premier fournisseur de compétence chinoise en IT, s'appuie à la fois sur une ressource d'ingénieurs hautement qualifiés et expérimentés, issus des meilleures universités du Monde entier, et sur un marché intérieur florissant qu'est celui de la Grande Chine (Chine, Hong-Kong, Taiwan), pour offrir aux entreprises occidentales des opportunités de pénétrer le marché chinois.

EASTEQ, qui bénéficie déjà d'une grande expertise dans le domaine de l'archivage électronique, souhaite intégrer la dimension de valeur légale à son offre en y intégrant le produit STS.net. Cet accord avec un intégrateur aussi bien implanté est une formidable opportunité pour le déploiement de la solution STS.net sur l'ensemble du territoire chinois. Fournisseur de grands comptes tels que Fiat, Auchan, Veolia ou encore Huawei, EASTEQ bénéficie d'une forte notoriété en Chine. L'envergure de cet intégrateur, et sa connaissance des problématiques d'archivage, vont permettre à STS Group de s'imposer sur ce marché.

Pour EASTEQ l'intégration de la solution STS.net à son offre d'archivage est l'opportunité de proposer un service beaucoup plus complet et innovant à ses clients.

Déjà présent en Suisse, au Luxembourg, en Espagne, en Belgique, STS Group intensifie son développement international et compte bien imposer sa solution innovante sur le marché chinois.

A propos de STS Group

Editeur de logiciel spécialisé en Archivage Electronique Légal, leader en Europe avec plus de 2000 milliards d'objets électroniques archivés, STS Group affiche un modèle 100% variable. La distribution de son logiciel STS.net est entièrement assurée par ses partenaires : grandes SSII, intégrateurs, éditeurs spécialisés, hébergeurs, FAI, etc. Ce modèle permet à STS d'accéder directement aux clients les plus prestigieux, et de développer ses ventes sans être freiné par sa capacité commerciale.

Avec un chiffre d'affaires de 4,7 Mo€ en 2006 et 1,9Mo€ de résultat net, STS Group affiche plus de 250 clients grands comptes.

STS Group est coté en Bourse, au Marché Libre, depuis novembre 2005 (codes MLSTS – FR0010173518).

L'animation du titre est assurée par EFI Securities – contact : 01 58 56 28 00 – securities@efi.f

Contacts : STS Group

Henry Cremades

henry.cremades@group-sts.com

(33) 1 47 51 33 36

www.group-sts.com

Agence de presse ITGS PR

Bernard Moal

bmoal@itgspr.fr

01 58 88 38 54

Communiqué de Presse
Paris, le 19 octobre 2007

Résultat net au 30 septembre 2007 (9 mois) supérieur à la prévision annuelle 2007 (12 mois) (comptes consolidés non certifiés)

| en K€ | Réalisé 30/09/2007 | Réalisé 30/09/2006 | Δ 07/06 | Prévision 2007 initiale |
|-----------------------------|-----------------------|-----------------------|--------------|----------------------------|
| Chiffre d'affaires | 6808 | 3070 | +122% | 7.000 |
| Résultat d'exploitation | 2927 | 1295 | +126% | 2.750 |
| Résultat courant | 3028 | 1290 | +135% | 2.750 |
| Résultat net | 2589 | 1250 | +107% | 2.500 |
| Résultat net part du Groupe | 2587 | 1250 | +107% | 2.500 |

- la rentabilité (résultat courant/chiffre d'affaires) s'est renforcée en passant de 42% pour les 9 premiers mois de 2006 à 44,5% pour les 9 premiers mois de 2007
- les fonds propres, incluant le résultat net au 30 septembre 2007, s'élèvent désormais à 28,3Mo€ et la trésorerie disponible à 18,1Mo€

Les chiffres ci-dessus tiennent compte de la consolidation du Groupe LOGON (LOGON France et ses 2 filiales LOGON Services et IMC) à compter du 11 juillet 2007.

1 - Prochaine Assemblée Générale Extraordinaire :

Une nouvelle Assemblée Générale Extraordinaire convoquée pour le 9 novembre 2007 portera sur la conversion du solde des comptes courants d'associés entraînant la création de 137.819 actions nouvelles au prix de 27,35€.

2 –BSA (bons de souscription d'actions) :

L'Assemblée Générale Extraordinaire du 9 novembre 2007 entérinera un nouveau plan portant sur l'attribution gratuite aux actionnaires de 3.628.412 Bons de Souscriptions d'Actions (BSA) sans droit préférentiel de souscription. L'exercice de la totalité de ces BSA, au plus tard à la date du 9 novembre 2009, donnera lieu à la création de 59.482 actions nouvelles. 61 BSA permettront de souscrire 1 (une) action de STS Group de 1€ de valeur nominale, au prix de 35€.

3 – Partenariat EMC/DOCUMENTUM :

STS-Group a signé le 14 décembre 2006 un accord européen de partenariat portant sur l'interfaçage des logiciels EMC/DOCUMENTUM de gestion électronique de documents avec ceux de STS-Group d'archivage et d'échange à valeur probante. La commercialisation de cette nouvelle offre, prévue pour le

4^{ème} trimestre 2007, a pris de l'avance si bien que la signature du premier contrat est attendue prochainement avec une facturation sur 2007 alors que le budget initial n'en prévoyait pas.

4– Brevet :

Le Brevet « Procédé d'archivage électronique notamment à distance de documents ou d'objets » déposé par STS Group le 8 février 2006 a été validé dans le Bulletin Officiel de la Propriété Industrielle N° 32 du 10 août 2007. STS Group vient de déposer une demande d'extension de ce Brevet au reste du monde.

5 – Acquisitions :

STS GROUP poursuit l'étude de dossiers dans le cadre de sa politique ciblée d'acquisition d'éditeurs de logiciels dans les domaines de la dématérialisation du document et de la signature électronique. Il semble raisonnable d'envisager une signature dans les mois qui viennent.

Leader de l'Archivage Electronique Légal en Europe depuis 2000, STS Group est un éditeur de logiciels au modèle 100% variable. La distribution de son logiciel STS.net est entièrement assurée par ses partenaires : grandes SSII, intégrateurs, éditeurs spécialisés, hébergeurs, FAI, etc. Ce modèle permet à STS d'accéder directement aux clients les plus prestigieux, et de développer ses ventes sans être freiné par sa capacité commerciale. Avec un chiffre d'affaires de 4,7 mo € en 2006 pour un résultat net de 1,95 mo€, STS Group affiche plus de 250 clients grands comptes.

STS Group est coté en Bourse, au Marché Libre, depuis novembre 2005 (codes MLSTS – FR0010173518).

Contact : Sylvie Pagès sylvie.pages@group-sts.com tél : 05 65 11 97 42

Agence de Presse : Bernard MOAL bmoal@itgspr.fr tel 01 58 88 38 54

Attention : La Société rappelle que ces actions ne sont pas cotées sur un Marché Réglementé et qu'elle n'a pas le statut d'Emetteur faisant appel à l'épargne publique. La dernière augmentation de capital n'a pas fait l'objet de l'enregistrement d'une note d'opération portant visa de l'Autorité de Marchés Financiers.

L'offre des actions s'est faite seulement auprès d'investisseurs qualifiés agissant pour leur propre compte au sens de l'Article L.411-2 du Code Monétaire et Financier



The Record Retention Company™

Communiqué de Presse
Rueil, le 18 Avril 2008

1^{er} trimestre 2008 : Doublement d'Activité

Résultats trimestriels supérieurs aux prévisions (comptes consolidés non certifiés)

| K € | | 1er T 2008 | % | 1er T 2007 | % | Réel 2007 | % | Prévision 2008 | % |
|---------------------------------|--|---------------|-----|---------------|-----|--------------|-----|-------------------|-----|
| | | | | | | | | | |
| Chiffres d'affaires | | 4 018 | 100 | 1 948 | 100 | 11 237 | 100 | 19 600 | 100 |
| | | | | | | | | | |
| Résultat avant impôt | | 1 719 | 43 | 1 125 | 57 | 4 121 | 37 | 7 300 | 37 |
| | | | | | | | | | |
| Résultat net | | 1 119 | 28 | 925 | 47 | 3 526 | 31 | 4 900 | 25 |

Le chiffre d'affaires du 1^{er} trimestre 2008 est en doublement comparé à celui du 1^{er} trimestre 2007. Ce dernier n'incorporait pas les acquisitions réalisées dans le courant de l'exercice 2007 : à périmètre comparable la croissance organique est de 45%, légèrement supérieure à l'hypothèse retenue de 40% pour la construction du chiffre d'affaires prévisionnel 2008.

La rentabilité du 1^{er} trimestre 2008, avant impôt sur les sociétés, rapportée au chiffre d'affaires s'établit à 43%. Le périmètre de consolidation ne comprenait pas à l'époque l'activité de Professional Services achetée en juillet dernier à LOGON. Cette activité qui s'est très bien intégrée est un département indispensable à tout éditeur de logiciel voulant comme STS se développer et dégage un taux de rentabilité en progression constante mais inférieur à celui de l'activité pure d'éditeur de logiciel. Ce taux de résultat avant impôt de 43% marque une progression très nette par rapport à celui de 37% affiché sur l'exercice 2007. Ce pourcentage de 37% est par ailleurs celui retenu pour la détermination de la rentabilité avant impôt prévisionnelle de 2008.

La société est désormais fiscalisée au taux normal de l'impôt sur les sociétés ce qui n'était pas encore le cas au cours du 1^{er} trimestre 2007.



The Record Retention Company™

Le développement des partenariats stratégiques que nous enregistrons permet de penser que l'objectif 2008 sera atteint.

Leader de l'Archivage Electronique Légal en Europe depuis 2000, STS Group est un éditeur de logiciels au modèle 100% variable. La distribution de son logiciel STS.net est entièrement assurée par ses partenaires : grandes SSII, intégrateurs, éditeurs spécialisés, hébergeurs, FAI, etc. Ce modèle permet à STS d'accéder directement aux clients les plus prestigieux, et de développer ses ventes sans être freiné par sa capacité commerciale. Avec un chiffre d'affaires de 11,3 mo€ en 2007 pour un résultat net de 3,52 mo€, STS Group affiche plus de 250 clients grands comptes.

STS Group est coté en Bourse, au Marché Libre, depuis novembre 2005 (codes MLSTS – FR0010173518).

Contact : Bernard CALVIGNAC Président bernard.calvignac@group-sts.com

Agence de Presse : Bernard MOAL bmoal@itgspr.fr tel 01 58 88 39 59

Attention : La Société rappelle que ces actions ne sont pas cotées sur un Marché Réglementé et qu'elle n'a pas le statut d'Emetteur faisant appel à l'épargne publique. La dernière augmentation de capital n'a pas fait l'objet de l'enregistrement d'une note d'opération portant visa de l'Autorité de Marchés Financiers.

L'offre des actions s'est faite seulement auprès d'investisseurs qualifiés agissant pour leur propre compte au sens de l'Article L.411-2 du Code Monétaire et Financier

www.group-sts.com

Résultats au 30 juin 2008 : poursuite de la croissance organique à un rythme très soutenu
(Comptes consolidés non certifiés)

| en K€ | Réalisé 30/06/2008 | Réalisé 30/06/2007 | Δ 08/07 | Prévision 2008 initiale 12 mois |
|---|-----------------------|-----------------------|------------|---------------------------------|
| Chiffre d'affaires | 8915 | 3985 | 137% | 19600 |
| Résultat d'exploitation | 3866 | 1994 | 94% | 7500 |
| Résultat courant | 3985 | 2014 | 98% | 7300 |
| Résultat avant amortissement de l'écart d'acquisition et IS | 3713 | 2014 | 84% | 7300 |
| Résultat net | 2476 | 1924 | 29% | 4900 |

1 – Principaux chiffres :

Le chiffre d'affaires à périmètre comparable c'est-à-dire sans les acquisitions réalisées au cours du 2^{ème} semestre 2007 s'élève à 6.353K€ soit une progression de 59% essentiellement due au décollage de la filiale IMC (le taux de progression sera toutefois inférieur sur le second semestre 2008 compte tenu du chiffre d'affaires enregistré par cette filiale fin 2007). Le budget 2008 annuel a été construit avec une hypothèse de croissance organique du chiffre d'affaires de 40% qui paraît prudente à mi-année 2008.

La rentabilité (résultat courant/chiffre d'affaires) est passée de 51% pour le 1^{er} semestre 2007 à 45% pour le 1^{er} semestre 2008 en raison du poids des « Professional Services » qui n'étaient pas consolidés dans l'exercice précédent. Cette activité affiche une rentabilité de 32%, inférieure à celle de la vente de licences logicielles qui avoisine les 50%. Le budget annuel 2008 a été élaboré avec un taux de marge sur chiffre d'affaires de 37,2% avant impôt sur les sociétés et amortissement de l'écart d'acquisition alors que celui réalisé au 1^{er} semestre 2008 est de 41,6%.

La charge relative à l'impôt sur les sociétés et à l'amortissement de l'écart d'acquisition s'élève au 30 juin 2008 à 1.234K€ contre 90K€ au 30 juin 2007.

Les fonds propres consolidés, incluant l'augmentation de capital dans le cadre de la loi TEPA de 1,5M€ ainsi que le résultat net au 30 juin 2008, s'élèvent désormais à 35,8M€.

2 – OBSAR :

L'Assemblée Générale Extraordinaire du 18 juin 2008 a entériné l'émission d'une OBSAR (obligations à bons de souscription d'actions remboursables) auprès de la Banque PALATINE d'un montant de 10M€.

Cette somme empruntée sur une durée de 6 ans au taux d'EURIBOR 3 mois + 0,56% est uniquement affectée au financement d'acquisitions et fera l'objet d'un remboursement annuel en capital et intérêts. Les BSAR (bons de souscription d'actions remboursables) ont été souscrits en intégralité par les 6 managers du Groupe ainsi que par les 5 fondateurs. L'exercice des BSAR à un an et à 5 ans entraînera une dilution qui ne dépassera pas 5% du capital actuel. La réalisation de cette opération s'inscrit dans le prolongement de la notation Banque de France d'avril 2008 qui gratifie désormais STS-Group de la note 3+ signifiant « capacité très forte à honorer l'ensemble de ses engagements financiers sur un horizon de 3 ans ».

En attendant l'utilisation de tout ou partie du montant de l'OBSAR pour financer une acquisition, le produit est placé auprès de la Banque PALATINE à des conditions de rendement qui neutralisent pratiquement la charge financière de l'emprunt.

3 – Acquisitions :

STS-Group poursuit l'étude, tant en France qu'en Allemagne, de dossiers dans le cadre de sa politique ciblée d'acquisition d'éditeurs de logiciels dans les domaines de la dématérialisation du document et de la signature électronique. Il semble raisonnable d'envisager une signature dans les mois qui viennent.

4 – Nouvelle version logicielle :

STS-Group a terminé la réorganisation de la filiale KEYVELOP (départ du fondateur et recapitalisation) et entame désormais l'intégration totale du logiciel KEYVELOP dans la suite logicielle STS. Cette intégration sera achevée courant 2009 et donnera lieu à la sortie d'une version majeure de STS SUITE destinée à apporter à l'ensemble des clients une solution universelle de confiance numérique. L'annonce marketing de la version disponible en 2009 sera faite en septembre 2008.

5 – Publication des comptes consolidés certifiés : 14 août 2008

Leader en Europe de l'Echange et de l'Archivage Electronique à valeur probatoire, STS Group est un éditeur de logiciels au modèle 100% variable. La distribution de son logiciel STS SUITE est entièrement assurée par ses partenaires : grandes SSII, intégrateurs, éditeurs spécialisés, hébergeurs, FAI, etc. Ce modèle permet à STS d'accéder directement aux clients les plus prestigieux, et de développer ses ventes sans être freiné par sa capacité commerciale.

Avec un chiffre d'affaires de 11,3 mo € en 2007 pour un résultat net de 3,5 mo€, STS Group affiche plus de 250 clients grands comptes.

STS Group est coté en Bourse, au Marché Libre, depuis novembre 2005 (codes MLSTS – FR0010173518).

Contact : James COHEN james.cohen@group-sts.com tél : 01 47 51 33 36

Agence de Presse : Bernard MOAL bmoal@itgspr.fr tel 01 58 88 39 00

Attention : La Société rappelle que ces actions ne sont pas cotées sur un Marché Réglementé et qu'elle n'a pas le statut d'Emetteur faisant appel à l'épargne publique. La dernière augmentation de capital n'a pas fait l'objet de l'enregistrement d'une note d'opération portant visa de l'Autorité des Marchés Financiers.

L'offre des actions s'est faite seulement auprès d'investisseurs qualifiés agissant pour leur propre compte au sens de l'Article L.411-2 du Code Monétaire et Financier



The Record Retention Company™

Communiqué de presse

STS Group étend son domaine d'expertise et devient un véritable "Editeur de solutions universelles de confiance numérique"

Rueil-Malmaison - Septembre 2008

Pionnier de l'Archivage Electronique à valeur probatoire en Europe depuis 2000, coté au Marché Libre depuis octobre 2005, STS Group a élargi son domaine d'expertise ces derniers mois et se positionne désormais comme un éditeur de solutions universelles de confiance numérique. Cette mutation est la conséquence d'un investissement important en recherche & développement, enrichi par l'acquisition de la société Keyvelop disposant d'expertise et de technologies innovantes.

La confiance dans l'économie numérique est un enjeu fondamental à l'heure où les stratégies d'entreprise en matière de sécurité informatique sont au cœur des préoccupations. Alors que la dématérialisation des processus et des flux documentaires devient une réalité pour nombre d'entreprises privées et d'administrations publiques, les avancées juridiques et la maturité des offres technologiques permettent en effet d'évoluer vers le zéro papier, source de gains de productivité, de rationalisation des processus et de réduction des coûts incontestable. La dématérialisation s'étend donc à tous les documents et processus de l'entreprise : courriers, factures, bulletins de paie, données comptables, déclarations sociales, appels d'offre...

De plus L'identité Numérique est au cœur des débats relatifs aux usages d'Internet : les droits des patients à accéder à leur Dossier Médical Personnel (DMP), le vote électronique à distance, le e-government, etc...

Toutes ces applications, liées à l'économie numérique, ne peuvent se développer sans la mise en place d'un véritable environnement de confiance. C'est dans ce contexte, que STS Group apporte son expertise pour répondre aux multiples besoins des entreprises par un ensemble de technologies innovantes assurant la confidentialité, la pérennité, et jusqu'à la valeur légale de l'ensemble des documents numériques. Ces outils développés par STS Group

- Garantissent l'identification des personnes agissant dans un environnement électronique,
- Assurent l'intégrité des données et des documents transmis lors d'un échange électronique.
- Préservent la confidentialité des informations et des données échangées ou conservées sur un support numérique.
- Etablissent un lien clair entre un document électronique ou une action et une personne opposable sur le plan juridique

Cet ensemble de solutions techniques pour la mise en place d'un environnement de confiance numérique trouve de multiples applications :

- **Les échanges et les transactions à valeur probante**
- **La dématérialisation à valeur probante**
- **La mise en place de chaîne de certification à valeur probante**
- **Le coffre-fort électronique universel**
- **La délivrance et la gestion de preuves formelles**
- **L'archivage à valeur probatoire**
- **Le vote électronique par correspondance**

La position de STS Group comme Editeur de solutions universelles de confiance numérique est confortée par les multiples modes de commercialisation de ses logiciels :

- En mode licence pour les intégrateurs ou SSII
- En mode OEM pour des éditeurs d'applications métiers ou de logiciels horizontaux (tels que les ERP, les solutions de stockage et d'archivage, etc.) qui peuvent ainsi aisément intégrer des outils de confiance numérique à leurs solutions.
- En mode SaaS pour les besoins des petites et moyennes entreprises ou des hébergeurs d'applications.

La sortie, en novembre prochain, d'une nouvelle suite logicielle dédiée à la gestion de la confiance numérique, viendra confirmer le nouveau positionnement de l'éditeur.

A propos de STS Group

Leader en Europe de l'Echange et de l'Archivage Electronique à valeur probatoire, STS Group est un éditeur de logiciels au modèle 100% variable. La distribution de son logiciel STS SUITE est entièrement assurée par ses partenaires : grandes SSII, intégrateurs, éditeurs spécialisés, hébergeurs, FAI, etc. Ce modèle permet à STS d'accéder directement aux clients les plus prestigieux, et de développer ses ventes sans être freiné par sa capacité commerciale.

Avec un chiffre d'affaires de 11,3 mo € en 2007 pour un résultat net de 3,5 mo€, STS Group affiche plus de 250 clients grands comptes.

STS Group est coté en Bourse, au Marché Libre, depuis novembre 2005 (codes MLSTS – FR0010173518).

Contact : James COHEN james.cohen@group-sts.com tél : 01 47 51 33 36

Agence de Presse : Bernard MOAL bmoal@itgspr.fr tel 01 58 88 39 00

Attention : La Société rappelle que ces actions ne sont pas cotées sur un Marché Réglementé et qu'elle n'a pas le statut d'Emetteur faisant appel à l'épargne publique. La dernière augmentation de capital n'a pas fait l'objet de l'enregistrement d'une note d'opération portant visa de l'Autorité des Marchés Financiers.

L'offre des actions s'est faite seulement auprès d'investisseurs qualifiés agissant pour leur propre compte au sens de l'Article L.411-2 du Code Monétaire et Financier

Contacts : STS Group

Thierry BLANC

thierry.blanc@group-sts.com

(33) 1 47 51 33 36

www.group-sts.com

Agence de presse ITGS PR

Bernard Moal

bmoal@itgspr.fr

01 58 88 38 54



The Record Retention Company™

Communiqué de Presse
Rueil, le 14 octobre 2008

Situation au 30 septembre 2008 : troisième trimestre en ligne avec les prévisions (Comptes consolidés à 9 mois non certifiés)

| en K€ | Réalisé 30/09/2008 | Réalisé 30/09/2007 | Δ 08/07 | Prévision 2008 initiale 12 mois |
|---|-----------------------|-----------------------|-------------|---------------------------------|
| Chiffre d'affaires | 13 223 | 6 808 | 194% | 19600 |
| Résultat d'exploitation | 5 837 | 2 927 | 199% | 7500 |
| Résultat courant | 5 979 | 3 028 | 197% | 7300 |
| Résultat avant amortissement de l'écart d'acquisition et IS | 5 610 | 3 028 | 185% | 7300 |
| Résultat net | 4 423 | 2 587 | 146% | 4900 |

1 – Périmètre :

Le chiffre d'affaires à périmètre comparable hors acquisitions réalisées au cours du 2^{ème} semestre 2007 s'élève à 11.028K€ soit une progression de 62% essentiellement due au décollage de la filiale IMC.

2 – Perspectives de fin d'année 2008 :

L'objectif initial visant un résultat net 2008 de 4,9M€ sera atteint mais pas dépassé compte tenu de l'enregistrement dans le carnet de commande des premiers signes de la crise financière affectant le secteur bancaire dont STS-Group dépend pour le moment à 60% et qui se traduisent par :

- La réduction du montant unitaire des nouveaux contrats signés
- La réduction du nombre de nos clients (BNP-FORTIS, Banques Populaires-Caisses d'Epargne) affectant de facto le potentiel de migration des applications LOGON d'archivage sécurisé vers les applications d'archivage à valeur probatoire de STS-Group

Compte tenu des lourdes incertitudes économiques environnantes, la Direction du Groupe travaille sur un plan de réduction des frais fixes d'au moins 10% par rapport à ceux de 2008 de façon à abaisser son point mort annuel de 10M€ à 9M€. Le budget définitif 2009 sera communiqué lors de l'annonce des résultats définitifs 2008 et tiendra compte de la nouvelle donne micro et macro économiques du moment.

3 – Document Channel :

La division ARVATO Services en France du Groupe BERTELSMANN et STS-Group viennent de créer Document Channel, société dédiée à la gestion et aux échanges du document « full web ». Document Channel est dotée d'un capital de 4,6M€ souscrit à hauteur de 30% par STS-Group. Outre la licence

logicielle et le contrat de maintenance vendus par STS-Group, une redevance par document électronique traité sera également facturée.

Leader en Europe de l'Echange et de l'Archivage Electronique à valeur probatoire, STS Group est un éditeur de logiciels au modèle 100% variable. La distribution de son logiciel STS SUITE est entièrement assurée par ses partenaires : grandes SSII, intégrateurs, éditeurs spécialisés, hébergeurs, FAI, etc. Ce modèle permet à STS d'accéder directement aux clients les plus prestigieux, et de développer ses ventes sans être freiné par sa capacité commerciale.

Avec un chiffre d'affaires de 11,3 mo € en 2007 pour un résultat net de 3,5 mo€, STS Group affiche plus de 250 clients grands comptes.

STS Group est coté en Bourse, au Marché Libre, depuis novembre 2005 (codes MLSTS – FR0010173518).

Contact : James COHEN james.cohen@groupe-sts.com tél : 01 47 51 33 36

Agence de Presse : Bernard MOAL bmoal@itgspr.fr tel 01 58 88 39 00

Attention : La Société rappelle que ces actions ne sont pas cotées sur un Marché Réglementé et qu'elle n'a pas le statut d'Emetteur faisant appel à l'épargne publique. La dernière augmentation de capital n'a pas fait l'objet de l'enregistrement d'une note d'opération portant visa de l'Autorité des Marchés Financiers.

L'offre des actions s'est faite seulement auprès d'investisseurs qualifiés agissant pour leur propre compte au sens de l'Article L.411-2 du Code Monétaire et Financier



The Record Retention Company™

Communiqué de Presse
Rueil, le 20 novembre 2008

Projet d'Acquisition et Augmentation de capital de 3,5M€

STS-Group vient d'adresser une lettre d'intention d'achat conditionnelle portant sur un éditeur de logiciel français de GEIDE et d'archivage qui peut conduire à une acquisition d'ici le 31 décembre 2008. Cette acquisition sera financée dans un premier temps par une augmentation de capital sous forme d'ABSA réservée aux investisseurs qualifiés d'un montant de 3,5M€ sur la base d'un cours de 5€ par ABSA (dans un deuxième temps par une augmentation de capital dans 6 mois de 2,5 M€ en cas d'exercice total des BSA attachés à l'ABSA) d'ici au 15 décembre 2008 et sera suivie d'une reprise de cotation immédiate.

Les détails de l'opération demeureront confidentiels jusqu'à la signature définitive.

Comme indiqué dans son communiqué de presse du 17 octobre dernier, STS-Group vise toujours en 2008 sa prévision initiale d'un résultat net de 4,9M€ pour un chiffre d'affaires de 16M€. Une marge brute supérieure aux prévisions constatée sur 2008 vient contrebalancer le ralentissement observé dans la croissance attendue du chiffre d'affaires budgété de 19,6M€ et ceci en raison essentiellement de 3 contrats qui auraient dû se signer au 30 juin 2008 et dont les signatures viennent d'être repoussées sine die.

Les comptes 2008, en cas de signature définitive de l'acquisition, supporteront une provision pour restructuration qui impactera significativement le résultat prévu plus haut.

La Direction du Groupe reste toujours très prudente sur le budget à arrêter pour l'exercice 2009 en raison de la crise économique qui sévit en particulier dans le secteur bancaire et qui se traduit par une réduction du nombre de cibles commerciales (nombreuses fusions ou rachats de banques en Europe) mais aussi en raison d'un phénomène récent qui semble, même si cette tendance est à confirmer, privilégier le développement du SAAS au détriment de la vente de licences. Ce budget ne sera communiqué que tout début 2009 et intégrera le nouveau périmètre.

Leader en Europe de l'Echange et de l'Archivage Electronique à valeur probatoire, STS Group est un éditeur de logiciels au modèle 100% variable. La distribution de son logiciel STS SUITE est entièrement assurée par ses partenaires : grandes SSII, intégrateurs, éditeurs spécialisés, hébergeurs, FAI, etc. Ce modèle permet à STS d'accéder directement aux clients les plus prestigieux, et de développer ses ventes sans être freiné par sa capacité commerciale.

Avec un chiffre d'affaires de 11,3 mo € en 2007 pour un résultat net de 3,5 mo€, STS Group affiche plus de 250 clients grands comptes.

STS Group est coté en Bourse, au Marché Libre, depuis novembre 2005 (codes MLSTS – FR0010173518).

Contact : James COHEN james.cohen@group-sts.com tél : 01 47 51 33 36

Agence de Presse : Bernard MOAL bmoal@itgspr.fr tel 01 58 88 39 00

Attention : La Société rappelle que ces actions ne sont pas cotées sur un Marché Réglementé et qu'elle n'a pas le statut d'Emetteur faisant appel à l'épargne publique. La dernière augmentation de capital n'a pas fait l'objet de l'enregistrement d'une note d'opération portant visa de l'Autorité des Marchés Financiers.

L'offre des actions s'est faite seulement auprès d'investisseurs qualifiés agissant pour leur propre compte au sens de l'Article L.411-2 du Code Monétaire et Financier



The Record Retention Company™

Communiqué de Presse
Rueil, le 16 décembre 2008

Augmentation de capital de 3,5M€ sursouscrite

Dans le cadre des délibérations de l'Assemblée Générale Extraordinaire en date du 9 novembre 2007 déléguant au Conseil d'Administration sa compétence pour décider d'augmenter le capital pour une durée de 18 mois dans la limite d'un montant maximum de deux millions d'actions, ce dernier en date du 20 novembre 2008 a décidé d'augmenter le capital social de 718.542€ par l'émission de 718.542 actions nouvelles auxquelles 7 bons de souscription d'actions (BSA) sont attachés et permettent de souscrire jusqu'au 30 juin 2009 à raison de 10 BSA pour 1 action nouvelle de 1€ de numéraire au prix de 5 €uros. (à noter que ces BSA ne seront pas cotés)

L'augmentation de capital auprès d'investisseurs qualifiés initialement prévue pour un montant de 3,5M€ (700.000 actions nouvelles à 5€) est un succès puisque finalement elle s'élève à près de 3,6M€. La société rappelle qu'en l'absence de l'enregistrement d'un document de référence auprès de l'AMF, elle a toujours interdiction d'offrir ses actions au Public, bien que ce dernier ait pu en devenir actionnaire dans le passé, directement sur le marché.

Plusieurs opérations d'acquisition sont toujours en cours d'étude et des détails pourront être donnés au plus tard en début d'année 2009.

Comme indiqué dans son communiqué de presse du 17 octobre dernier, STS-Group vise toujours en 2008 sa prévision initiale d'un résultat net de 4,9M€.

La Direction du Groupe reste toujours très prudente pour l'exercice 2009 en raison de la crise économique qui sévit en particulier dans le secteur bancaire et qui se traduit par une réduction du nombre de cibles commerciales (nombreuses fusions ou rachats de banques en Europe) mais aussi en raison d'un phénomène plus récent qui semble privilégier le développement du SAAS au détriment de la vente de licences.

Le budget de l'exercice 2009 sera donc un budget de transition réservant une place plus importante au développement du SaaS ce qui doit permettre en fin d'année 2009 de faire progresser les revenus récurrents de 2,5M€ en 2008 à près de 5M€ en base annuelle et de réduire la part du chiffre d'affaires réalisée dans le secteur bancaire au profit du secteur industriel. Dans ce contexte, la Direction du Groupe ne communiquera donc pas pour l'instant de prévisions pour 2009.

SaaS STS group : une externalisation du processus de confiance numérique

En 2008, le marché du Logiciel a stagné, par contre le modèle SaaS (Software as a Service) qui est en fait une solution hébergée, accessible en ligne et à la demande, paraît plus pertinent que celui des licences perpétuelles. Il est en effet incontournable, car il suit la logique actuelle de mondialisation et de réduction des coûts.

Les applications accessibles par le Web visaient initialement les PME mais les grands comptes s'y intéressent désormais. Tous les grands éditeurs sont en train de se lancer sur ce nouveau modèle : Microsoft a officialisé sa nouvelle gamme de services hébergés pour les entreprises de toutes tailles.

Par exemple, une plateforme d'archivage n'est qu'une commodité, au même titre que l'électricité et son exploitation en interne ne présente aucun intérêt alors qu'avec le SaaS il n'y a aucun déploiement à prévoir sur les serveurs ou postes de travail de l'entreprise. Par ailleurs, la mutualisation d'une plateforme et de ses équipes d'exploitation pour plusieurs entreprises permet des gains évidents de coûts et de performances. Enfin, avec le SaaS, le paiement s'effectue à l'utilisation grâce à un système d'abonnement adapté aux besoins ce qui oblige l'éditeur de logiciel à offrir à la fois un bon produit et un bon service, sous peine de perdre son client du jour au lendemain

Le marché du SaaS qui n'est plus un marché de niche est annoncé en forte croissance par les spécialistes de l'économie numérique qui prévoient un doublement d'activité d'ici à 2012. Ils estiment que les services en ligne sont en train de transformer radicalement l'industrie du logiciel.

Le SaaS de STS Group apporte un ensemble de technologies innovantes conférant confidentialité, pérennité et valeur probatoire à l'ensemble des documents numériques d'une entreprise. Ces logiciels développés par STS Group :

- garantissent l'**authentification** et la confirmation de l'identité des personnes agissant dans un environnement électronique avec la technologie de ses partenaires IPSCA et KEYNECTIS
- assurent l'**intégrité** des données et des documents transmis lors d'un échange électronique avec la solution KEYVELOP
- préservent la **confidentialité** des informations et des données échangées ou conservées
- établissent un lien clair entre un document électronique et une personne habilitée à le traiter (adresser, signer...) ainsi qu'un moyen de **preuve sur le plan juridique**

La stratégie de STS Group comme éditeur de solutions universelles de confiance numérique est d'aider ses partenaires à se positionner sur le marché du SaaS par la réalisation de plateformes intégrant les processus de confiance numérique avec leurs principales activités (éditeurs de logiciels métier, plateformes de services...).

La principale référence dans ce domaine en 2008 a été la plateforme Document Channel créée avec ARVATO Service division du groupe BERTELSMAN qui démarrera

opérationnellement début 2009. D'autres plateformes sont en cours de négociation avec des sociétés prestigieuses et des signatures sont attendues au cours du 1^{er} trimestre 2009.

L'activité de vente de licences sera bien sur poursuivie par contre l'essentiel du développement proviendra du SaaS.

Leader en Europe de l'Echange et de l'Archivage Electronique à valeur probatoire, STS Group est un éditeur de logiciels au modèle 100% variable. La distribution de son logiciel STS SUITE est entièrement assurée par ses partenaires : grandes SSII, intégrateurs, éditeurs spécialisés, hébergeurs, FAI, etc. Ce modèle permet à STS d'accéder directement aux clients les plus prestigieux, et de développer ses ventes sans être freiné par sa capacité commerciale.

Avec un chiffre d'affaires de 11,3 mo € en 2007 pour un résultat net de 3,5 mo€, STS Group affiche plus de 250 clients grands comptes.

STS Group est coté en Bourse, au Marché Libre, depuis novembre 2005 (codes MLSTS – FR0010173518).

Contact : James COHEN james.cohen@group-sts.com tél 01 47 51 33 36

Agence de Presse : Bernard MOAL bmoal@itgspr.fr tel 01 58 88 39 00

Attention : La Société rappelle que ces actions ne sont pas cotées sur un Marché Réglementé et qu'elle n'a pas le statut d'Emetteur faisant appel à l'épargne publique. La dernière augmentation de capital n'a pas fait l'objet de l'enregistrement d'une note d'opération portant visa de l'Autorité des Marchés Financiers.

L'offre des actions s'est faite seulement auprès d'investisseurs qualifiés agissant pour leur propre compte au sens de l'Article L.411-2 du Code Monétaire et Financier